

- 客数が伸びているのに利益が出ない
- 商品やサービスには自信があるのに売れない
- チラシ広告やSNSやっても来客数が増えない
- 一度来店しても再来店がない

秦野商工会議所 商業セミナー 第2回はだの商人塾

販売促進セミナー



なぜだ？どうして？と悩んでいる経営者のための
一喜一憂する現状からの脱却！

儲かるお店に変わる方法

元お笑い芸人の人気コンサルタントが伝授する
着実に売上を伸ばす方法とは？



有限会社商売繁盛店研究所 代表取締役
中小企業診断士
利益倍増アドバイザー・コピーライター

ハワード・ジョイマン 氏

売上げや来客数を伸ばすために、割引販売を繰り返し行う中小店が多くなっています。確かに割引販売は一時的に集客効果が上がりますが、「月末に支払いを終えると、手元にお金が残っていない！」という悪循環に陥り、儲からない体質になるケースがほとんどです。

そこで本講座では、儲かる経営をするためにはどのような販促活動を実践すればよいのか？難しい経営理論ではなく、中小店が即実践できる販促手法について事例を交えて伝授します。



日時 平成31年**2月21日**(木) 19:00~20:30

会場 秦野商工会議所 4階大会議室

主催 秦野商工会議所商業部会 中小企業相談所
秦野市 秦野あきんど育成会

申込み 下記申込書をご記入の上、秦野商工会議所中小企業相談所までお申込み下さい。

TEL.0463-81-1355

FAX.0463-82-0273

《講師紹介》

1975年生まれ。大学入学と共に笑い芸人として活動し、CM出演などの経験を持つ。大学卒業後は、清水市役所に勤務し、在職中に中小企業診断士の資格を取得する。取得を契機に7年目で役所を退職。コンサルタントとして独立。笑い芸人として活動していた経験を元にお笑い芸人の思考法や行動スタイルなどを取り入れた独自の繁盛手法を確立。会員制のコンサルティングサポート運営をはじめ、全国各地でセミナー講師として活躍中。「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなどマスメディアでも注目される。

※切り取らずに送信してください。

秦野商工会議所商業セミナー「儲かるお店に変わる方法」受講申込書 (FAX:0463-82-0273)

事業所名		受講者名	①
所在地	TEL:		②

【個人情報の利用目的について】本申込書で得ました個人情報につきましては、本講座の運営及び、情報提供以外の目的のためには使用致しません。