令和3年7月20日(毎月1回20日発行)

HADANO NEWS

NE公式アカウン 活用セミナ

あなたのお店にも活用できる LINEでできること、事例を紹介します

幅広い年代で利用されている「LINE(ライン)」は、 「お客様に直接情報を届けることができる」のが強 み。オンラインでのコミュニケーションを通じて お客様との距離を縮めることで、店舗への来店促 進と購買の拡大につなげることができます。しか も、アカウント開設や初期費用は無料。本セミナー であなたも活用の可能性を見つけてみませんか? この機会に、ぜひご参加ください。

令和3年 月24日火 14:30-16:00

秦野商工会議所 1階 秦野市平沢2550-1

- ・LINE公式アカウントとは?
- ・LINEが集客・販促に効果的な理由
- ・集客と売り上げにつながった!リピート率が上がった! 広告費が下がった!実際の成功事例

★このような方におすすめ★

- ✓LINE公式アカウントに興味はあるけれど、 活用の仕方がいまいちわからない方
- ✓リピーター、お店のファンを増やしたい
- ✓広告やDMの費用を削減したい方

- ▽受注・予約・問合せを電話で受けている方
- ✓営業時間変更や商品・メニューのお知らせ を常連さんに確実に伝えたい方
- ✓たくさんあるSNSの使い方に迷っている方
- ◆定員:50名(先着順) 受講料:無料 ◇主催:秦野商工会議所

LINE公式アカウント活用セミナー参加申込書 令和3年8月24日(火)開催

事業所名

住 所

雷 話

参加者氏名

参加者氏名

※当所ホームページからも申込できます→



申込み・問合せ

秦野商工会議所 会員サービス課 〒257-8588

神奈川県秦野市平沢2550-1

TEL:0463-81-1355

FAX:0463-82-0273

※お申し込みは、ホームページ、電話または 左記の申込書をFAXでお願いします。

セミナーではこんな事例をご紹介します!

売り上げをアップしたい!

ある精肉店の場合

- ターゲットの主婦層に合わせた 「メッセージ配信」
- ・顧客からの質問に「LINEチャット」で 回答し、コミュニケーションを深める
- ⇒テイクアウトの予約枠がわずか10分で埋まり 20万円の売上に。

お客様の質問が多かったレシピから新商品を 開発し、大好評!



一人でやっているサロン。 問い合わせの電話がかかってくるたびに施術を中断…

あるエステサロンの場合

- 駐車場の場所などの簡単な問合せは 「自動応答メッセージ」を利用して解決!
- ・次回ご予約は 「LINEチャット」からいただけるように
- ⇒電話対応が減り、 負担が軽減。

お客様の満足度も高くなりました。



お客様に何度も足を運んでもらいたい! 雨の日は客足が鈍い。

ある飲食店の場合

- ・「ショップカード」(LINE上のポイントカード) のゴールを最大20ptにして リピート回数増!
- ⇒特典は5ptごとと、 こまめに設定。個人だ けでなく、グループで 利用きる特典も用意。 雨の日には2ptを付与。



チラシポスティング・ 折込み広告費用を削減したい。

ある酒店の場合

「メッセージ配信」でチラシをお届け

開封率が高く、実際に問合せも増えて、 見てもらえている実感があります。

急な予約キャンセルが痛手!

ある動物病院の場合

- 「LINEチャット」で前日にリマインドし、来店忘れを防止
- 急なキャンセル枠は「メッセージ配信」で告知し、他のお客様をご案内

幅広い業種で活用されています。お気軽にご参加ください!